

We're hiring!

Sales Manager (m/w/d)

www.packwise.de

Über Packwise

Packwise ist ein B2B-Startup mit Sitz in Dresden. Wir entwickeln und bieten eine Industrial Internet of Things (IIoT) Lösung für smartes Container Tracking und Management von Flüssiggütern. Unsere Kunden sind Unternehmen der Chemie-, Lebensmittel- sowie Logistikbranche. Die neue Plug&Play Industrielösung Packwise Smart Cap schafft neuartige Einblicke. Der digitale Zwilling des Intermediate Bulk Containers (IBC) bildet in Echtzeit die hochpräzisen Sensordaten zu Standort, Füllstand, Temperatur und Bewegungen ab. Die Plattform visualisiert und automatisiert Abläufe für verschiedene Anwendungen in der Supply Chain.

Im Zuge unseres Wachstums und der Markteinführung Packwise Smart Cap in Serie suchen wir ab Anfang 2020 einen Sales Manager mit Außendiensttätigkeit

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Leitung eines Vertriebsteams im Innen- und Außendienst
- Akquise von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden im europäischen Markt
- Identifikation und Analyse von Kundenbedürfnissen
- Produktentwicklung und -optimierung gemeinsam mit dem Team der Produktentwicklung

Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich
- mehrjährige Erfahrungen im Bereich Prozessindustrie oder Digitalisierung
- überzeugende, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit selbstbewussten Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Führungskompetenz
- sehr gute Deutschkenntnisse; sehr gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen

- fröhliches, professionelles und familienfreundliches Arbeiten
- Möglichkeit zu Home Office in Kombination mit regelmäßigen Aufenthalten in Dresden
- unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung, Firmenfahrzeug

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung an jobs@packwise.de.

Wir freuen uns auf Sie!