

We're hiring!

Key Account Manager (m/w/d)

www.packwise.de

Über Packwise

Packwise ist ein B2B-Startup mit Sitz in Dresden. Wir entwickeln und bieten eine Industrial Internet of Things (IIoT) Lösung für smartes Container Tracking und Management von Flüssiggütern. Unsere Kunden sind Unternehmen der Chemie-, Lebensmittel- sowie Logistikbranche. Die neue Plug&Play Industrielösung Packwise Smart Cap schafft neuartige Einblicke. Der digitale Zwilling des Intermediate Bulk Containers (IBC) bildet in Echtzeit die hochpräzisen Sensordaten zu Standort, Füllstand, Temperatur und Bewegungen ab. Die Plattform visualisiert und automatisiert Abläufe für verschiedene Anwendungen in der Supply Chain.

Im Zuge unseres Wachstums und der Markteinführung Packwise Smart Cap in Serie suchen wir ab Anfang 2020 eine/n Key Account Manager mit Außendiensttätigkeit

Ihre Aufgaben

- Enge Betreuung von Schlüsselkunden (Chemie-, Logistik und Lebensmittelindustrie) im Innen- und Außendienst
- Identifikation und Analyse von Kundenbedürfnissen, Anforderungsmanagement
- Projektmanagement: Planung und Durchführung einer Integrations- sowie Einführungsphase
- Planung der Produktweiterentwicklung in Zusammenarbeit mit dem Team der Produktentwicklung
- technischer Kundensupport

Ihr Profil

- abgeschlossenes Hochschulstudium
- strukturiertes, eigenständiges Arbeiten
- professioneller und verbindlicher Umgang mit Kunden und Partnern
- strategisches Mitdenken
- sehr gute Deutschkenntnisse; sehr gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen

- fröhliches, professionelles und familienfreundliches Arbeiten
- enge Zusammenarbeit im Team
- unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung an jobs@packwise.de.

Wir freuen uns auf Sie!