

**We're hiring!**

## Senior Sales Manager (m/w/d)

[www.packwise.de](http://www.packwise.de)

### Über Packwise

Packwise ist ein B2B Start Up aus Dresden. Wir entwickeln und bieten eine Industrial Internet of Things (IIoT) Lösung für smartes Container Tracking und Management von Flüssiggütern. Unsere Kunden sind Unternehmen der Chemie- und Lebensmittelbranche. Die neue Plug & Play Industrielösung Packwise Smart Cap schafft neuartige Einblicke. Der digitale Zwilling des Intermediate Bulk Containers (IBC) bildet in Echtzeit die hochpräzisen Sensordaten zu Standort, Füllstand, Temperatur und Bewegungen ab. Die Plattform visualisiert und automatisiert Abläufe für verschiedene Anwendungen in der Supply Chain.

**Im Zuge unseres Wachstums suchen wir ab Januar 2020 einen Senior Sales Manager mit Außendiensttätigkeit**

### Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Aufbau und Leitung eines Vertriebsteams im Innen- und Außendienst
- Akquise von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden im europäischen Markt
- Identifikation und Analyse von Kundenbedürfnissen
- Produktentwicklung und -optimierung gemeinsam mit dem Team der Produktentwicklung

### Ihr Profil

- abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich
- mehrjährige Erfahrungen im Bereich Prozessindustrie und Digitalisierung
- überzeugende, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit selbstbewussten Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Führungskompetenz
- sehr gute Deutschkenntnisse; sehr gute Englischkenntnisse

### Wir bieten Ihnen

- fröhliches, professionelles und familienfreundliches Arbeiten
- Arbeiten im Co-Working Space und die Möglichkeit zu Home Office
- unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung

### Interesse?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung an [jobs@packwise.de](mailto:jobs@packwise.de)

**Wir freuen uns auf Sie!**